

**Konzeptpapier im Bereich:
Archivierung / Outsourcing (stark reduzierte Darstellung)**

1. Ausgangssituation

Kaltakquise mit dem primären Ziel, valide Termine mit konkretem (möglichst kurzfristigem) Projekthintergrund zu vereinbaren. Sekundäres Ziel ist die durchgängige Adressqualifizierung des Göttinger Umlandes (siehe unten), um XXX bei Entscheidern bekannt zu machen und um von Mittel- und Langfristplanungen Kenntnis zu erhalten.

Ca. 1.000 Unternehmen aus Göttingen und Umland, Mittelstand > 100 Mitarbeiter bis gehobener Mittelstand ≤ 2.000.

Das Wording [...]

Themen der Ansprache sollen sein:

- Archivierung
- Outsourcing

2. Vertriebliche Leitfragen

Wir unterstellen, dass viele Unternehmen im gehobenen Mittelstand, die uns als Targets dienen, eine ERP Lösung im Einsatz haben, wobei kleinere Unternehmen oft eine einfache Lagerverwaltung, Buchhaltung und Lohnbuchhaltung besitzen.

Gibt es im Unternehmen eine ERP-Strategie/Planung (Lieferantenstandardisierung weg von Individualsoftware hin zu Standard-Software) oder nicht bzw. gibt es die Notwendigkeit/Historie zu Individualsoftware in einzelnen Abteilungen?

[...]