

**Konzeptpapier im Bereich: Migration von Legacy-Anwendungen auf \*.net (stark reduzierte Darstellung)**

## 1. Ausgangssituation

[...]

## 2. Vertriebliche Leitfragen

Die Prämisse, dass viele Unternehmen ab dem gehobenen Mittelstand , die uns als Targets dienen, SAP fahren, gibt die Möglichkeit, vertrieblich-systematisch vorzugehen. Die Leitfragen sind:

- Gibt es im Unternehmen eine SAP-Strategie (Lieferantenstandardisierung weg von Individualsoftware hin zu Standard-Software) oder nicht bzw. gibt es die Notwendigkeit/Historie zu Individualsoftware in einzelnen Abteilungen?
- Ist eine SAP-Strategie in allen Abteilungen des Unternehmens überhaupt möglich? Gibt es branchentypische Applikationen, die individuell entwickelt wurden und nicht durch SAP oder andere Standards befriedigend abgelöst werden können?
- [...]

## 3. Zielbranchen

Als Zielbranchen in der Anfangsphase empfehlen wir:

Branche	Beschreibung	Abteilungstargets (Beispiel)
<b>Banken</b>	Gemeinsam sind allen drei Branchen individuelle Prozesse, die nicht oder erst seit jüngerer Zeit mit SAP-Standards bedient werden können. Alle weisen seit Jahren Bemühungen zur Anwendungsintegration auf.	Investment, Treasury, Operations, Controlling, Storno, Betrug
<b>Versicherungen</b>		
<b>EVU/Utilities</b>		Risikomanagement, Abrechnung, Zählerauslesung, Unbundling, Strombörse

[...]